

～小さな会社が市場シェアを拡大できる“弱者の戦略”とは？～

経営者・幹部必修！弱者必勝の営業戦略セミナー in 恩納 & 宜野湾

「廃業寸前」からの逆転劇はどのように実現したのか…
ランチェスター“弱者の戦略”実践事例を多数紹介！

中小企業が市場で戦うための“弱者の戦略”は、実は至ってシンプル。
問題は「戦略を確実に実行できるかどうか」にあります。
組織のベクトルを合わせ、戦略を遂行する上で欠かせない「目標設定」・
「戦略方向性の決定」・「戦略の具体化」にクローズアップし、
全員参加で戦略を実践していく上で知っておきたい、
「競合他社に負けないための3つのポイント」も伝授します。
さらに、学んだことを自社で実践するキッカケをつかむため、
グループ演習を通して具体的な活用方法も見つけていきます。
売上拡大・シェア拡大・さらには市場トップを目指したい方は必修です！



★★同じ内容で2日程・2会場にて開催いたします！ ご都合に合わせて日程・会場をお選びください★★

【恩納】2016年7月20日（水）
会場：沖縄科学技術大学院大学(OIST)
シーサイドハウスセミナールーム 恩納村恩納7542

【宜野湾】2016年7月21日（木）
会場：宜野湾ベイサイド情報センター(GWave)
プレゼンテーションルーム 宜野湾市宇地泊558-18

※以下は共通事項：

時間：11:00～16:00 ※受付開始10:30～ ※昼休憩1時間あり

講師：駒井 俊雄氏 (株)クリエート・バリュー代表取締役

NPOランチェスター協会理事・関西支部長 中小企業診断士 1級販売士

受講料：公社会員：3,000円 一般：5,000円

定員：各日32名 (※定員に達し次第締切)



〈セミナー内容※予定〉

- ✓ 戦略とは何か ～ランチェスター戦略の概要・弱者の戦略と強者の戦略・局面を捉える方法～
- ✓ 弱者勝利の事例研究
- ✓ 戦略実践のポイント
- ✓ グループ演習 ～自社での戦略実践方法～

〈講師メッセージ〉

戦略がどんなにシンプルでも、実行されるとは限りません。人間の集団は、理屈では測れない複雑な感情や思惑で動くもの。もし一方向へ照準を合わせることができれば、凄まじいエネルギーとなりますが、多くの集団はバラバラな方向へエネルギーを分散させています。そのベクトルを合わせることで企業は前進していきます。ベクトル合わせのための「目標設定」、負け犬意識から脱却するための「小さな勝利の積み重ね」、そして小さな勝利をつかむための「局面の捉え方」などを、実例を通してわかりやすくご紹介します。

〈著書紹介〉『「廃業寸前」が世界トップ企業になった奇跡の物語』 ぼる出版

〈主催・お申込み先〉

(公財)沖縄県産業振興公社 経営支援課 担当:新城・藤原
TEL 098-859-6237 FAX 098-859-6233 URL <http://www.okinawa-ric.jp>



【参加申込書】 下記項目をご記入の上、FAX(098-859-6233)にてお申し込み下さい。
※受付完了後、セミナー開催1週間前に「受講票」をFAX致します。「受講票」が届かない方は、申込書を受理できなかった可能性がございますので、お手数ですが上記担当者までお問い合わせください。

貴社名	TEL	FAX	
所在地	連絡担当者	ふりがな	
		氏名	
		e-Mail	
下記の該当する項目に○印を付けて下さい。 1. 区分:①公社会員 ②一般(非会員) ③セミナー申込の際に入会(会員料金でのご参加となります) 2. 業種:①製造業 ②建設業 ③卸売業 ④小売業 ⑤サービス業 ⑥情報通信産業 ⑦その他() 3. 会社からのメルマガ配信を ①希望する ②希望しない	ふりがな	所属・役職	
	参加者1氏名	希望会場	恩納・宜野湾
	ふりがな	所属・役職	
	参加者2氏名	希望会場	恩納・宜野湾
	ふりがな	所属・役職	
	参加者3氏名	希望会場	恩納・宜野湾

FAX送信先:098-859-6233(24時間受付)

