

長岡商工会議所「企業成長応援セミナー」

受講料
無料

「サーモス」の営業改革に学ぶ

「廃業寸前」が世界トップ企業になった奇跡の物語

内容

1. なぜ、短い時間で実績を上げることができたのか
2. なぜ、7年もの間、息切れせずに走り続けることができたのか
3. なぜ、多くのメンバーが一体になることができたのか

平成28年

日時 7月7日(木) 14時～16時

会場 パストラル長岡 5F 扇の間



(株)クリエート・バリュー

代表取締役 **駒井 俊雄 氏**

「経営力とは営業力だ」という信念の下、戦略的営業を浸透させることで、企業を長期的安定的に発展させるコンサルタント。

小手先の営業ノウハウに頼らず、経営の原理原則に忠実な売る仕組み作りを説く。

自ら所属した会社の事業部が日本3位の地位から世界トップに躍進した経験をもとに著書『「廃業寸前」が世界トップ企業になった奇跡の物語』を上梓。「世界トップを目指せる営業チームの作り方」を各地で伝授している。

- 日本で万年3位、事業売却も検討されていた事業部（元日本酸素(株)サーモス事業本部→2001年サーモス(株)に分社化）が、営業改革に乗り出し、わずか7年で世界シェアのトップに企業に！
- 当時、その再生現場の最前線にいた講師から、壮絶な実体験をもとに営業戦略の立案と実践のポイントを伝授いただきます。多くの皆様のご参加をお待ちしています。

問合せ/申込み先

長岡商工会議所 営業推進部営業サービス課 経営支援係

TEL32-4500 FAX34-4500 E-mail : keiei@nagaokacci.or.jp

長岡商工会議所 経営支援係 行 (FAX 34-4500)

7/7(木)「企業成長応援セミナー」受講申込書

事業所名		電話番号	
住所		E-mail	
参加者名	役職名 氏名	役職名 氏名	
〈講師への要望・聞いてみたい事・自社の課題などをご記入ください〉			

※ご記入いただいた個人情報は、本研修並びに当所事業に関わる情報提供等に利用させていただきます。